HEBDOMADAIRE D'INFORMATION ÉCONOMIQUE 41° année - 25 avril 2007 N° 1860

Lyon sans fil

onsulter ses mails à l'ombre des arbres centenaires du Parc de la e d'Or ? Surfer sur Internet le long quais de Saône en prenant le soleil? charger un document dans les loirs de l'aéroport de Lyon-Saint péry pour mieux préparer une <mark>nion ? O</mark>u encore consulter dans le <mark>nway, dep</mark>uis votre portable, les aires <mark>de cin</mark>éma diffusés sur le Web ? <mark>t cela devra</mark>it devenir réalité à partir <mark>2010 grâce</mark> à la mise en place d'un <mark>eau mét</mark>ropolitain sans fil, type Wi-Fi, les espaces publics de l'agglomération <mark>maise. Le p</mark>rojet vient d'être rendu olic pa<mark>r la V</mark>ille et la Communauté <mark>aine. Un pa</mark>ri que tentent aussi <mark>atres villes</mark> européennes, inspirées les expériences américaines menées n Fra<mark>ncisco</mark>, San Diego ou Philadelphie.

JURA UY-DE-DÔME

<mark>r la collecti</mark>vité, un réseau d'accès à r<mark>net sans f</mark>il dans les espaces publics 1 au<mark>tre int</mark>érêt : celui de pouvoir user de l'information sur les services

JM Lab

nd Guy HF • page 2

te croissance de SBT,

iété de Michel Noir.

le Valence • page 7

le acquisition

Tornier • page **8**

les stations-services • page **3**

ra par les Etats-Unis • page **3**

vrir une nouvelle usine

ir Métallerie

tit et se lance

oupe Fehr

qu'elle offre à la population. Reste que, comme toute innovation, il ne va pas sans poser un certain nombre de questions. En premier lieu parce qu'il devra prendre place dans un environnement déjà occupé par des opérateurs privés avec lesquels il faudra bien composer, sans trop empiéter sur leurs platesbandes. Avant de lancer le projet, une phase de concertation est prévue avec l'ensemble des entreprises privées ainsi, d'ailleurs, qu'avec les habitants : un site Web sera mis en ligne dès septembre, puis suivront des réunions publiques. Parallèlement, les premières études techniques seront engagées. Il faudra aussi entamer les discussions avec les acteurs publics (Département, Préfecture, Région...) qui, eux aussi, devraient s'intéresser au projet. Une fois l'ensemble des points de vue exprimé

(type de technologie, nature du service,

questions de santé publique, fonction-

nement 24h/24...), un arbitrage final

lancera véritablement l'opération dans le courant de l'été 2008. Il faudra compter quelques centaines de bornes Wi-Fi à installer sur l'agglomération, le système devant également, à son niveau, contribuer à lutter contre la fracture numérique en allant équiper le plus grand nombre de quartiers.

Gadget ou vrai enjeu d'attractivité du territoire? Pour Gérard Collomb, président du Grand Lyon, la cause est entendue: "La mise en place d'un grand réseau Internet sans fil urbain est un des facteurs de compétitivité indispensables à une grande agglomération européenne."

Didier Durand

A UNE Dans ce numéro

Accell Cegedim 8 ADFL 6 CIF SR₂A 6 8 Ajyr CIMS 4 Arcelor Mittal Comp'Act 11 ASPOne.fr 8 Crédit Agricole des Savoie 6 Autocam Corporation 6 Cycles Lapierre Banque Martin Maurel 4 Declaratis 8 Banque Populaire des Alpes 7 Docubase Services 8 Berchet Docubase Systems 8 Bergoz Instrumentation 10 Béton Fehr Enricau 4 Béton Services Loire 7 FDI France Médical 10 Black & Decker France Fehr 7 bmi regional 3 Fehr Construction **Bouverat Industries** Fehr Technologies 3 Fehr Technologies CBC-Preleco Rhône-Alpes

A NOS LECTEURS

Déjà abonné à *BREF Rhône-Alpes*, vous savez tout le parti que vous pouvez tirer, chaque semaine, de cette lettre d'information stratégique, sans pareil sur la région Rhône-Alpes. Conçue sur mesure pour les décideurs et les entreprises, elle est une véritable mine d'informations économiques, pour une grande part inédites, souvent en avance sur les autres et en avance sur les réalisations.

Aujourd'hui, grâce à son alliance avec **SUD INFOS** (voir BREF Rhône-Alpes n° 1840), notre groupe vous propose de découvrir avantageusement la lettre SUD INFOS, l'homologue de BREF Rhône-Alpes sur Marseille et la région PACA. Deux possibilités s'offrent à vous (voir coupon-réponse dans ce numéro): tester SUD INFOS en recevant gratuitement les deux prochains numéros ou souscrire directement l'abonnement à SUD INFOS, aux conditions tout à fait exceptionnelles réservées aux abonnés de BREF Rhône-Alpes.

uvez-nous sur le net : www.brefonline.com

LES JOURNALISTES QUI ONT COLLABORÉ À CE NUMÉRO: Isabelle Ambregna · Sophie Boutrelle · Vincent Charbonnier · Bruno Crozat · Corinne Delisle n Eker · Laurent Guigon · Frédéric Thomasson · Patrick-Michel Vercesi. DIRECTEUR DE PUBLICATION: Didier Durand - ASSISTANTES: Bérangère Martel · Pascale t · Tél.: 04 37 49 77 90 - Fax: 04 78 64 51 69 - Contact: idm@brefonline.com

suite page 2

entreprises

►DROME - BTP

Can ouvre son capital à Naxicap Partners

Spécialiste des travaux d'accès difficiles, Can (pdg : Michel Richard ; Mirmande) ouvre son capital à Naxicap Partners. Pour réaliser l'opération, une holding a été créée sous le nom de Can Croissance, dont Michel Richard contrôle 75 %, Naxicap 20 % et les salariés de Can 5 %. La holding chapeaute Can et ses filiales. Le groupe (110 pers. ; CA consolidé 2006 : 20 M€) est en train de mettre en place une équipe de direction et veut doubler son CA dans les cinq prochaines années. Il compte pour cela à la fois sur la croissance interne en développant ses métiers de base et sur la croissance externe par des acquisitions dans des métiers proches ou complémentaires.

GROUPE. Le groupe Can se compose de trois agences (Jura, Réunion et Antilles), d'un bureau d'études (Sete), d'un outil de formation aux métiers sur cordes (Formacom), d'une filiale aux Etats-Unis (Vertical Technology) et d'une filiale spécialisée dans les travaux subaquatiques et les contrôles non destructifs (O'Can).

CHANTIER. Can est adjudicataire d'un marché de 20 M€, en groupement avec Simeco, pour la pose de 350 000 m² de grillages et de filets au-dessus de la RN 1 reliant Saint-Denis de la Réunion à son port. Il s'agit du plus grand chantier de protection contre les chutes de blocs réalisé à ce jour dans le monde.

►RHONE - METALLERIE

Lenoir Métallerie investit et se lance dans les stations-services

La métallerie Lenoir (pdt : Didier Lenoir ; Villeurbanne) s'agrandit. Elle investit 500 K€ dans une nouvelle chaîne de thermo-laquage et un robot de grenaillage. Cet équipement sera opérationnel à l'automne 2007. Ces nouvelles installations se situeront dans l'extension de 400 m² de son bâtiment industriel de 8 500 m² construit en 2002. La nouvelle chaîne de thermolaquage automatisera également le poste de préparation de l'acier contre la corrosion par grenaillage. Fondée en 1894, cette entreprise familiale conçoit et réalise des ouvrages métalliques : menuiserie alumi-

nium, façades d'immeuble, murs rideaux, escaliers. Lenoir Métallerie concentre 80 % de son activité sur l'agglomération lyonnaise. La société emploie 70 personnes et affiche un CA en progression constante : . 10,6 M€ en 2004, 13,8 M€ en 2005 et 14,5 M€ en 2006.

FOCUS. Lenoir Services (CA 2006 : 11,5 M€ ; soixante pers. ; Villeurbanne) se lance dans la livraison clés en main de stations-services. Elle vient de livrer une station Avia sur l'autoroute A 6 et réalise actuellement la station Esso sur l'A 31 à Gevrey-Chambertin (Côte-d'Or). Lenoir Services est spécialisée dans la signalétique de luxe et réalise l'identité visuelle de groupes tels que Cartier, Hermès et Lancel.

►RHONE - LOGICIELS

La forte croissance de SBT, la société de Michel Noir, passera par les Etats-Unis

La société SBT (Scientific Brain Training ; pdt du dir. : Michel Noir ; Villeurbanne) poursuit son développement à l'échelle mondiale (2/3 de son activité), notamment grâce à une levée de fonds de 1,6 M€ effectuée fin 2006 auprès d'investisseurs privés. La société, qui conçoit des CD-Rom d'exercices d'entraînement cérébral (travail de la mémoire notamment), vient de trouver deux distributeurs pour le Japon. Les produits y seront commercialisés dès la fin avril. SBT continue aussi de se développer aux Etats-Unis, notamment dans la grande distribution, grâce à une licence accordée à une société américaine. Le CA de SBT s'élève, en 2006, à 3,2 M€ (+ 77 %), avec un résultat net de 20 %. Les prévisions 2007 s'annoncent encourageantes avec un marché "en pleine explosion". Mais il est "encore trop tôt pour évaluer l'impact du Japon" sur le CA 2007.

PERSPECTIVES. SBT réalise une partie de son activité dans les ressources humaines où ses logiciels sont utilisés pour évaluer les capacités et le potentiel cognitifs dans le cadre des recrutements. Elle a d'ailleurs racheté, à l'été 2006, 60 % des parts de la société parisienne Arnava (13 pers.) qui recrute des cadres supérieurs pour de grands groupes. Deux autres opérations de ce type sont en cours en France et une "croissance externe aux Etats-Unis" est aussi prévue courant 2007.

... Dans ce

Naxicap Partners Nexa/Bioprofile

Onet

Profil

Renault Trucks

RestoChezVous

Roberto Traiteur Savoie Métal Toiture

SDI

Sherpa

Smoby

Sword

Teamlog

Technomark

Tessi

Thomas

Tornier

Viebois

Warburg Pincus

BRÈVES DE BR

►LOIRE - EQUIPEMENT

Technomark pourrait déménager

Technomark (gér. : Laurent Baud ; Saint-Chamond), fabricant d'équipements de marquage pour l'industrie, a conçu un nouveau logiciel de traçabilité qui permet d'archiver les données de marquage et de les transférer sur PC pour être ensuite exploitées. Ce logiciel est complémentaire de la technique de marquage par micro-percussion développée

par la société, laquelle utilise un code data-matrix, code barre en de dimensions. Technomark (quinze pers.) a enregistré, en 2006, un CA 2,49 M€ (+ 26 %), dont 70 % sont réalisés à l'export. Elle projette de do bler à terme la surface de ses locaux et d'emménager sur un autre site